KEIRSURGICAL
INSTRUMENTS FOR LIFE
DES INSTRUMENTS POUR LA VIE

Gérant de territoire

Keir Surgical Ltée est une compagnie établie à Vancouver depuis 1923. Fière compagnie canadienne, notre mission est d'être chef de file dans le marché chirurgical grâce à notre engagement envers nos clients, nos employés, nos produits et notre adhérence à la stratégie d'affaire. Nous recherchons un gestionnaire de territoire pour un emploi à temps plein, résidant dans la région de Montréal. Ce poste est disponible immédiatement.

Le Gérant de territoire devra:

- Gérer stratégiquement un territoire assigné avec des déplacements réguliers.
- Maintenir le niveau d'activité existant ainsi que rechercher de nouvelles opportunités en utilisant des tactiques de vente et de marketing innovatrice
- Négocier avec efficacité tout en équilibrant les objectifs de profitabilité de la compagnie
- Présenter avec confiance les nouveaux produits et ceux déjà sur le marché
- Développer et maintenir des relations d'affaires professionnelles
- Faire un suivi diligent des demandes de renseignements/prix de la clientèle
- Entretenir de façon responsable un inventaire de produits démonstrateurs
- Avoir la volonté de s'éduquer sur les produits et leurs places sur le marché
- Gérer de façon responsable et avec efficacité les dépenses de fonction
- Se comporter avec intégrité et représenter professionnellement Keir Surgical en tout temps

Le candidat retenu devra posséder les compétences et l'expérience professionnelle suivante:

- 3+ années d'expérience en tant que Gérant de territoire, préférablement dans le domaine médical/chirurgical
- Bilinguisme impeccable tant parlé qu'écrit
- Attitude entrepreneuriale et un engagement total pour le service à la clientèle
- Capacité à jongler plusieurs projets tout en respectant les délais
- Bonne connaissance de Microsoft Office Suite

Nous offrons un salaire et un programme d'avantages sociaux compétitifs en plus de bonus et commissions. Veuillez faire parvenir votre CV par courriel à careers@keirsurgical.com. Seuls les candidats retenus seront contactés. Pas d'appels téléphoniques svp.

Territory Manager – Montreal, Quebec

Keir Surgical Ltd. is a Vancouver-based company that has been in business since 1923. Our mission is to be Canada's premier surgical products company, through a strong commitment to our customers, employees and products, pride in being Canadian, and adherence to a solid business strategy. We are seeking a **Territory Manager** for full-time employment, residing in the Montreal area. This position is available immediately.

The Territory Manager will report to our District Sales Manager base in Quebec and will have the following responsibilities:

- Strategically manage an assigned territory with regular travel.
- Protect existing business and seek opportunities to grow the territory using innovative sales and marketing techniques
- Negotiate pricing effectively while balancing a variety of conflicting interests
- Introduce new products and detail existing products with confidence
- Develop and maintain strong professional relationships with customers
- Follow up on customer inquiries quickly and to the customer's satisfaction
- Maintain sample inventory in good condition and track its movement accurately
- Educate oneself on material pertaining to the position, products, and industry
- Manage expenses appropriately making an effort to reduce extraneous costs
- Conduct oneself and represent Keir Surgical ethically and professionally at all times

Suitable candidates will possess the following skills and experience:

- 3+ years of related experience in medical/surgical sales with solid customer relationships
- Strong verbal and written communication skills
- Entrepreneurial attitude and a focus on customer service
- Ability to manage multiple projects and meet deadlines
- Proficiency in Microsoft Office Suite

We offer a competitive remuneration program and benefits. Income will be comprised of a base salary, commission and bonus. Please send a cover letter and resume to careers@keirsurgical.com. Only short-listed candidates will be contacted. No phone inquiries please.